

Wellnet Fogyasztói és Üzletszervezői Rendszer

Partner Program Szervezeti és Működési szabályzata

érvényes: 2013 április 1-től

Wellnet Fogyasztói és Üzletszervezői Rendszer üzemeltetője: Wellnet Kft /2890 Tata, Külterület, HRSZ 0149/5/ a továbbiakban Rendszergazda.

Klubtaggá válás feltételei:

Természetes személy vagy vállalkozás válhat klubtaggá, abban az esetben, ha a jelentkező személy, ill. a vállalkozás aláírásra jogosult képviselője kitölti és aláírásával hitelesíti a mindenkori aktuális Regisztrációs Lapot, egyidejűleg elfogadja és magára nézve kötelezőnek tekinti az üzleti szabályzatot. A minimum életkor akár természetes személy, akár vállalkozás képviselőjeként 18 év.

Klubtaggá válni csak aktív, érvényes tagsággal rendelkező Partner ajánlásával lehet, ennek hiányában a Rendszergazda a jelentkezést nem fogadja el. A Rendszergazda fenntartja továbbá a jogot, hogy mindenféle indoklás nélkül jelentkezési kérelmet elutasítson.

A jelentkező abban az esetben válik a Rendszergazda teljes jogú Klubtagjává, ha a tagsági viszonyhoz szükséges minden kötelezettségét teljesíti, és az igényelt kötelező értékű minimum rendelést levásárolja. A minimum rendelés nagysága a termékek Vásárlói Áron számolt legalább bruttó 30 000 Ft értéke. A Rendszergazda azonosító kódszámot ad részére és minderről elektronikus levélben tájékoztatja.

Klubtag Tanácsadó Partnerre válás feltételei:

Klubtag Tanácsadó Partnerre /a továbbiakban Partner/, válhat abban az esetben, ha klubtag kitölti és aláírásával hitelesíti partneri együttműködési megállapodást.

A Partner nem alkalmazottja a Rendszergazdának nem tehet semmilyen utalást arra vonatkozóan, hogy a Rendszergazda alkalmazottjaként jár el. A Partner független, önálló partnere a rendszergazdának.

Partnerre válni csak aktív, érvényes tagsággal rendelkező Partner ajánlásával lehet, ennek hiányában a Rendszergazda a jelentkezést nem fogadja el. A Rendszergazda fenntartja továbbá a jogot, hogy mindenféle indoklás nélkül jelentkezési kérelmet elutasítson.

A jelentkező abban az esetben válik a Rendszergazda teljes jogú Partnerévé, ha a Rendszergazda a jelentkezést elfogadja.

Hálózat építés, szponzori tevékenység:

A Partnereknek lehetőségük van saját azonosító kódszámukhoz további Partnerek és azokon keresztül szintén további Partnerek rendszerbe szervezésére. Az így kialakult, azonosító kód-számokon keresztül a regisztrációs lappal dokumentált és az üzleti szabályzattal, ill. a Minősülési és Kompenzációs Tervvel szabályozott rendszer a Wellnet Fogyasztói és Üzletszervező Rendszer, ami a Partner hálózatának része és a Rendszergazda kizárólagos tulajdonát képezi.

Azt a tevékenységet, melynek során az Wellnet Fogyasztói és Üzletszervező Rendszert a Partner kialakítja, majd azt működteti, Szponzori Tevékenységnek nevezzük. Ez a tevékenység többek között új partnerek felkutatásából, rendszerbe szervezéséből, képzéséből, irányításából, motiválásából áll.

A Szponzori Tevékenységért a Partner a mindenkori üzleti szabályzat elengedhetetlen részét képező és abban nyilvántartott, az adott hónapban aktuális Minősülési és Kompenzációs Terv szabályai alapján kompenzációra, ill. jutalékra jogosult. A Partner tevékenységéért egyéb más javadalmazásra nem tarthat igényt.

A szponzornak a tevékenysége során kötelessége a tőle elvárható módon és minden ésszerű segítséggel támogatni az általa szponzorált és rendszerbe szervezett Partnereket.

A Partner a szponzori tevékenysége során a minél nagyobb üzleti eredmény érdekében, /nem kizárólagosan/ a következő feladatokat szükséges ellátni. Új Partnereket csatlakoztat a rendszerhez, szoros és aktív kapcsolatot tart mind a rendszergazdával, mind a szponzoráltjaival, mind a szponzoraival.

A Szponzor – aki a szponzori tevékenységet folytatja – köteles a tőle elvárható gondossággal törekedni arra, hogy a hálózathoz tartozó Vásárlók és Klubtagok a termékekhez és szolgáltatásokhoz a Rendszergazda standard értékesítő szolgáltatási színvonalán jussanak hozzá a megelégedettség és az újbóli, egyre nagyobb volumenű vásárlás elnyerése érdekében..

Aktív szponzor – az a Partner, aki a szponzori munkáján keresztül gondoskodik arról, hogy szponzoráltjai egyre nagyobb üzleti eredményeket és sikereket érjenek el, miközben a Partnerek egyre nagyobb értékesítési volumeneket teljesítenek mind saját kódszámukon, mind hálózatukon keresztül. Az Aktív Szponzor a minél nagyobb üzleti eredmény érdekében az általános szponzori tevékenységen felül aktívan szerepet vállal a hálózat vezetőivel és a Rendszergazdával a hálózat építéséhez szükséges üzleti tevékenység ellátásában.

Az üzleti tevékenység /nem kizárólagosan/ a következő feladatokra vonatkozik.

Szerepvállalásaival, tevékenységével elismerésre méltóan képviseli a Rendszergazdát üzletvitelével kifejezetten példát mutat hálózatának, szponzoráltjainak. A minél nagyobb üzleti eredmény érdekében végzett bármilyen szponzori tevékenység a mindenkori teljesítmény után fizetett jutalékkal arányos legyen.

Értékesítés és reklám:

Az értékesítési bemutató során a Partner a Vásárló és Klubtag kérésére köteles felmutatni azonosító okmányait.

A termékeket üzletben, boltban, kiskereskedelmi tevékenységet folytató helyiségben értékesíteni nem lehet. A termékeket személyes értékesítési úton közvetlenül kell értékesíteni a Vásárlók és Klubtagok felé. A termékek továbbértékesítése, második kiskereskedő bevonása az értékesítési folyamatba tilos.

A Rendszergazda által működtetett és a Partnerek rendelkezésére bocsátott, az interneten megjelenő webáruházban és társáruházaiiban a nyilvános kiskereskedelmi tevékenység engedélyezett.

Nyilvános prezentációk, bemutatók, kiállítások, vásárok alkalmával az értékesítés engedélyezett, amennyiben a megjelenésre a Rendszergazda előzetesen írásban hozzájárult.

Bármilyen, akár a termékekkel és szolgáltatásokkal, akár az üzleti lehetőséggel kapcsolatos nyilvános reklámtevékenység, kiállítások, vásárok csak a Rendszergazda írásbeli hozzájárulásával végezhető.

A rendszergazda logója, neve, szlogenje a reklámkiadványokban – így névjegykártya, levél, boríték, e-mail, weboldal, matrica, stb. – csak abban az esetben használható fel, ha egyértelműen fel van tüntetve a Partner független státusza.

Az üzleti lehetőség bemutatása során kifejezetten tilos olyan kijelentést tenni vagy sugallni, hogy alkalmazási jogviszonyról van szó. Tilos továbbá azt a látszatot kelteni, hogy ebben az üzletben teljesítmény, így munka nélkül is lehet pénzt keresni pusztán új Partnerek rendszerbe szervezésével.

Garancia és jótállás

A Rendszergazda teljes mértékű megelégedettségi garanciát vállal termékeire. Ha a vásárló elvárásainak bármiben nem felelnének meg a vásárolt termékek, úgy a Rendszergazda teljes visszatérítést biztosít. A Rendszergazda a Vásárló kérésére a vásárlástól számított 8 napon belül a megvásárolt és kifizetett terméket, szolgáltatást visszavásárolja a 44/1998. (III.11.)

Kormányrendeletnek megfelelően. A visszavásárolt termékhez csatolni kell egy jegyzőkönyvet, mely tartalmazza a Vásárló, Klubtag és Partner személyes adatait, a vásárlás időpontját és a visszautasítási kifogás leírását. A visszavásárolt termék negatív értékesítéssel kerül elszámolásra az adott hónapban.

Etikai elveink:

A Partnernek tilos üzleti prezentációja során – amibe beletartozik mind a szponzori, mind az értékesítési tevékenység – valótlan állítani, az adatokat és információkat eltúlozni, a döntést befolyásoló ismereteket elhallgatni. Nyilvános prezentációk, bemutatók, kiállítások, vásárok alkalmával más cég termékeit, szóróanyagait együttesen használni tilos.

Partnereink kötelesek betartani a tevékenységhez kapcsolódó, azt szabályozó ide vonatkozó jogszabályokat.

A Partner tevékenysége során tartózkodjon a konkurencia lejáratásától, tilos negatív színben bemutatni üzleti lehetőségeket, termékeket és szolgáltatásokat. A Partner törekedjen minden esetben pontos, tényszerű, elvárható részletességű információk bemutatására.

A Partner a tőle elvárható gondossággal ügyeljen a Rendszergazda, a termékek és szolgáltatások, valamint az egész Wellnet Fogyasztói és Üzletszervezői Rendszer jó hírére.

A Wellnet Fogyasztói és Üzletszervezői Rendszerben csak olyan termékek és szolgáltatások értékesíthetők (mindebbe beletartoznak a kereskedelmi termékek, reklám- és oktatási segédanyagok, tréningek és oktatások), melyek a Rendszergazda jóváhagyásával és kifejezett akaratából kerülnek a rendszerbe.

A Wellnet Fogyasztói és Üzletszervezői Rendszer azzal a céllal jött létre, hogy a Rendszergazda üzleti érdekeltségeibe, ill. tevékenységébe tartozó termékek és szolgáltatások piacra jutását segítse elő. Egyéb más célra a hálózatot felhasználni kifejezetten tilos.

A Partner tevékenysége során köteles betartani az együttélés udvariassági és erkölcsi szabályait. Tilos negatív színben bemutatni és elítélni más politikai, vallási, etnikai, kulturális, különböző világszemléletű értékeket és felfogásokat.

Adatvédelmi elveink:

A Partnerek által a regisztráció során megadott, így a Rendszergazdához került személyes adatok kezelése tekintetében a Rendszergazda a személyes adatok védelméről és a közérdekű adatok nyilvánosságáról szóló 1992. évi LXIII. Törvény előírásait maradéktalanul betartja. A Rendszergazda ennek megfelelően a Partnerek adatait kizárólag abban a körben kezeli és tartja nyilván, melyhez a Partner kifejezett hozzájárulását adta.

A Rendszergazda tudomására jutott személyes adatokat semmilyen körülmények között nem teszi – a Partner kifejezett jóváhagyó hozzájárulása nélkül harmadik személy számára hozzáférhetővé, kivéve a jogszabályi kötelezettség esetét, illetve amikor a személyes adat megadása kifejezetten a Rendszergazda nyilvános kiadványaiban nyilvános közzététel céljából történik.

A személyes adatokat a partneri együttműködés céljának megszűnése vagy a Partner kifejezett kérése esetén a Rendszergazda megsemmisíti.

Ezenkívül a Rendszergazda bármikor kész arra, hogy a Partner a Rendszergazda által kezelt személyes adataival kapcsolatban tájékoztatást adjon vagy azokat erre irányuló kérés esetén módosítsa.

Rendelés és fizetés:

Csak kifizetett, a Rendszergazda számlájára befolyt, azzal kiegyenlített megrendelések kerülnek teljesítésre és ezzel együtt kerülnek elszámolásra a Minősülési és Kompenzációs Terv alapján. A minősülési hónapban kiegyenlített megrendelések kerülnek az adott hónapban elszámolásra.

Internet értékesítés és megjelenés:

A Partner az interneten a mindenkori aktuális árlista alapján Vásárlói Áron értékesíti a termékeket.

A Partner a saját domain névvel azonosított webáruházában nyilvános kiskereskedelmi tevékenységet folytathat.

A Partner saját weboldalának domain nevét, címét korlátozás nélkül reklámozhatja, amennyiben a reklámban semmilyen utalás sincs a Rendszergazda nevére, logójára, és szlogenjeire, vagy ha igen, akkor a független tanácsadói státusz feltüntetésre kerül.

A személyes webáruház és portál a Wellnet Fogyasztói és Üzletszervezői Rendszer működésével és tevékenységével összefüggő információk publikálására használható. Ettől eltérni csak és kizárólag a Rendszergazda írásos jóváhagyásával engedélyezett.

A weboldalakon prezentációkat, termékbemutatókat, és az értékesítések alkalmával más MLM cég termékeivel, szóróanyagaival együttesen a Wellnet termékeit és eszközeit felhasználni tilos.

Jutalék elszámolás és kedvezmények:

Kizárólag a kifizetett megrendelés kerül elszámolásra az Minősülési és Kompenzációs Terv alapján.

Amennyiben a Rendszergazda részéről bármilyen okból kifolyólag termék-visszavásárlás történik, úgy az a Minősülési és Kompenzációs Terv alapján korrekcióként, a negatív megrendelés negatív elszámolásként jelenik meg, vagyis a Jutalék Alapból és a Minősítő Forgalomból a visszavásárolt JA és MF levonásra kerül. Jutalékot csak érvényes számla ellenében van módja a Rendszergazdá-

nak kifizetni. Az aktuális hónapban képződött jutalékot legkésőbb az aktuális hónapot követő 12 hónapon belül szükséges leszámházní, ellenkező esetben a képződött jutalék érvényesítésére nincs mód.

A Minősülési és Kompenzációs Terv alapján számított jutalékokat és kedvezményeket a Partner a következő módokon érvényesítheti.

Az Aktuális Hónapot követően a Rendszergazda az Aktuális Hónap teljesítményéről Elszámoló Levelet küld. Az Elszámoló Levél tartalmazza a Partner Aktuális Hónapra vonatkozó teljesítmény jellemzőit, magában foglalva az elért számlázandó juttatások és kedvezmények összesítő adatait. Az Elszámoló Levélnek tartalmaznia kell a képződött számlázandó juttatásokat, Vásárlási Kedvezményeket és Jutalék Kedvezményeket.

A számlázandó juttatásokat a Rendszergazda csak érvényes, kiállított számla ellenében fizeti ki, a számla befogadástól számított 15 napon belül.

Bármilyen módon képződött levásárolható kedvezmény /együttes nevén Vásárlási Kedvezmény/ a vásárlás során a számla végösszegének maximum 50%-ig árkedvezményként beszámításra kerül. A képződött Vásárlási Kedvezmény akkumulálható, 6 hónapon keresztül gyűjthető. Az akkumulált kedvezmény akár több vásárlás esetén is igénybe vehető, nem szükséges egy vásárlással felhasználni.

A Vásárlási Kedvezmény igénybevételekor a leszámházott termékek MF jellemzője a kedvezmény igénybevételenek százalékos arányában csökken. Az így kialakuló összeg a Minősülési és Kompenzációs Tervben teljes egészében elszámolásra kerül.

A Vásárlási Kedvezmény igénybevételekor leszámházott termékek JA jellemzője a kedvezmény igénybevételenek százalékos arányában kétszeresen csökken.

A Vásárlási Kedvezmény akciós termékekre, alkatrészekre és kiegészítő termékekre nem vehető igénybe, más termékekre korlátozás nélkül igénybe vehető. Azon termékek körét, amelyeknél a Vásárlási Kedvezmény nem vehető igénybe a mindenkori aktuális árlista határozza meg.

Tagsági viszony megváltozása, tagság megszűnése, megújítása:

A különleges kedvezményeket, kiváltságokat és jogokat megtestesítő azonosító kódszám örökölhető és eladható, az azonosító kódszám tulajdoni joga és forgalomképessége csak a partner hozzájárulásával változtatható meg.

A kódszám tulajdonlásában bekövetkezett változás esetén az új tulajdonosnak jelentkezési kérelmet kell benyújtania a Rendszergazdához, ennek megfelelően regisztrációs lapot kell kitöltenie és az üzleti szabályzat rá vonatkozó szerződéseit alá kell írnia.

A rendszer tagja kérheti a szponzorvonal megváltoztatását a Rendszergazdától. A változtatáshoz a vonalban felfelé a kérelmezőnél magasabb teljesítményszinten lévő legalább két Partner hozzájárulása szükséges. A szponzorvonal megváltoztatásához a Rendszergazda jóváhagyása is szükséges.

A Partner saját hálózatán belül akár több azonosító kódszámmal is rendelkezhet. A saját hálózatán kívül azonban sem teljes, sem résztulajdonosa nem lehet más azonosító kódszámmak.

A Partneri viszony megszűnése.

A Partneri viszony automatikusan megszűnik, amennyiben a Partner az aktuális évben saját kódszámán semmilyen forgalmat nem teljesített. Ebben az esetben a viszony megszüntetésére az aktuális évet követő január 1-vel kerül sor.

A Partneri viszony kizárás útján azonnal megszűnik amennyiben a Partner az érvényben lévő Wellnet Fogyasztói és Üzletszervezői Rendszer Szervezeti és Működési szabályzatát súlyosan megszegi, vagy a szponzori teendőit felszólítás után sem látja el. A kizárással a Rendszergazda minden a Partnerrel összefüggő jogi kapcsolatát automatikusan megszakítja.

Bármilyen okból történő partneri státusz megszüntetése a megjelölt dátumtól érvényes. A megjelölt megszűnés dátumától fogva a megszüntetett Partneri kódszámhoz tartozó hálózat a vonalban az első érvényes partneri viszonyban lévő Partner kódszámához csúszik fel. A Partneri viszony megszűnését követően a megszünt kódszám után semmilyen anyagi juttatás nem jár.

A Partnereknek a Partneri viszonyt minden évben érvényesíteni kell oly módon, hogy az érvényesítendő aktuális évet megelőző december 31-ig, a Partnerek legalább egyszer az Aktív Partner státusz elvárásainak megfeleljenek.

A Rendszergazda fenntartja magának a jogot, hogy mindenféle indoklás nélkül a Partneri viszony érvényesítését elutasítsa.

Üzleti szabályzat megsértésének következményei:

Az üzleti szabályzat megsértőjével szemben a Rendszergazda eljár, levélben felszólítja a szabálytalan tevékenység beszüntetésére. Amennyiben a szabálytalanság továbbra sem szűnik meg, úgy a Rendszergazda törli a szabálytalankodót hálózatából, a fennálló üzleti kapcsolatot megszünteti.

Az Üzleti Szabályzat és az elválaszthatatlan részét képező Minősülési és Kompenzációs Terv módosításának szabályozása.

Az Üzleti Szabályzat és az elválaszthatatlan részét képező Minősülési és Kompenzációs Terv módosításának jogát a Rendszergazda fenntartja. A módosítás a Rendszergazda bármelyik hivatalos kiadványában történő első közzététel napjától hatályos. Hivatalos kiadványnak minősül a www.wni.hu WEB oldal, a rendszeresen megjelenő nyomtatott Wellnet Hírlevél és az elektronikus formában publikált Wellnet Hírlevél.

A Partner az Üzleti Szabályzat mindenkor, így a jelen módosítást magára nézve kötelezően fogadja el, amennyiben a közzététel napját követően 8 napon belül nem jelzi Partneri viszonyának egyoldalú felbontását.

Jelen Üzleti Szabályzatban nem rögzítettek a Ptk., valamint a mindenkor hatályos, vonatkozó jogszabályok rendelkezései irányadók. Az esetleges jogviták eldöntése érdekében a felek alávetik magukat a Komárom-Esztergom Megye bíróság illetékességének.

Wellnet Fogyasztói és Üzletszervezői Rendszer
Tanácsadó Klubtagok számára érvényes
Minősülési és Kompenzációs Terve

A Minősülési és Kompenzációs Terv a Wellnet üzleti szabályzatának elválaszthatatlan része, a szabályzat nélkül nem érvényes..

Szponzor /SZ/

Az a partner, aki más klubtagokat és partnereket csatlakoztat akár személyesen, akár más partnereken keresztül a Wellnet Fogyasztói és Üzletszervezői Rendszerhez

Személyes Szponzor /SZSZ/

A belépő partnert saját kódszámához személyesen csatlakoztató partner.

Hálózat /H/

A partner kódszámához tartozó további partnerek láncolata, akik egymáshoz szintén a kódszámokon keresztül csatlakoznak oly módon, hogy minden partner a személyes szponzorának kódszámán keresztül regisztrál a fogyasztói rendszerhez.

Vonal /V/ A partner hálózatában egymás alatt a szponzori viszonyoknak megfelelően kialakult, a kódszámhoz kapcsolódó partnerek és rajtuk keresztül összekapcsolódó további partnerek lánc. A vonalban az első kódszám mindig a partnerhez közvetlenül kapcsolódó, közvetlen szponzorált partner azonosító kódszáma.

Aktuális Hónap. /AH/ A minősülés, a teljesítmény elszámolásának hónapja, amikor a partner teljesítménye elszámolásra kerül.

Jutalék Alap. /JA/ Az egyes termékek azonosító jellemzője, amely a jutalék kiszámításának alapját képezi. A termékjellemzőt a mindenkori aktuális árlista tartalmazza.

Vásárlói Ár. /VÁ/ A vásárlók számára az egyes termékek ÁFA-t is tartalmazó ára. A termékjellemzőt a mindenkori aktuális árlista tartalmazza.

Klubtag Ár. /KÁ/ A klubtagok számára az egyes termékek kedvezményektől mentes, ÁFA-t is tartalmazó ára. A termékjellemzőt a mindenkori aktuális árlista tartalmazza.

Forgalom. /F/ Az Aktuális Hónapban a partner hálózatában meghatározott klubtagok és partnerek által vásárolt termékek vagy Klubtag, vagy Vásárlói Áron számolt árának összessége.

Belépési forgalom /BF/

A csatlakozó klubtag belépéskor kiállított, számlán lévő forgalom, - /ami minimum bruttó 30 000 Ft Vásárlói Áron/.

Közvetlen Forgalom. /KF/

Az aktuális hónapban a partner azonosító kódszámán és a hozzá közvetlenül tartozó vásárlók és klubtagok kódszámán keresztül teljesített Forgalom. A Közvetlen Forgalomhoz tartozik a partnerhez, mint személyes szponzorhoz csatlakozó belépő Belépési Forgalma.

Hálózati Forgalom. /HF/ A partner összes vonalának összesített Forgalma, ami az alapja a teljesítmény elszámolásnak.

Aktív Partner /AP/

Az a partner, akinek a Közvetlen Forgalma legalább 30 000 Ft.

Inaktív Partner /IP/

Az a Partner, aki az Aktuális Hónapban teljesítményével nem minősült az Aktív Partner státuszra.

Aktív Mélység /AM/

Az Aktív Partner első Aktív Mélysége a vonalban a hozzá legközelebb lévő, szintén Aktív Partner, majd sorrendben, a vonalban további Aktív Partnerek sorozata.

Start Bonusz /SB/

A Személyes Szponzor a hozzá közvetlenül csatlakozó új belépő partner Belépési Forgalmának összes forgalma után Start Bonuszra jogosult. A Start Bonusz nagysága:30%, vagy ahogy azt az aktuális árlista tartalmazza.

Volumen Alap /VA/

Aktív Partner saját kódszámán és a hálózatában a vonalban hozzá legközelebb eső első Aktív Partnerig lévő összes Tanácsadó Klubtag Partner, Klubtag és Vásárló Forgalmában a Jutalék Alap jellemzővel rendelkező termékek Klubtag Áron számított összessége.

Volumen Bonusz /VB/

Aktív Partner jogosult a Volumen Bonuszra, ami a Volumen Alap után jár. Volumen Bonusz nagysága:15%, vagy ahogy az aktuális árlista tartalmazza.

Közvetítói Jutalék. /KJ/ Az egyes termékek azonosító jellemzője, amely az értékesített termék eladási jutaléka, vagy levásárolható kedvezménye a partner számára. A termékjellemzőt a mindenkor aktuális árlista tartalmazza.

Aktív Bonusz /AB/

Aktív Partner jogosult az Aktív Bonuszra. Mértéke_5%, ami a partner Hálózati Forgalmának összes JA Forgalma után jár az első Aktív Mélységtől kezdődően a 12 Aktív Mélységen keresztül.

Reklám, promóciós, vagy kiegészítő termékek után csak és kifejezetten Közvetítói Jutalék kerülhet elszámolásra, ahogy azt az aktuális árlista tartalmazza.

Tata, 2013. április 1

Wellnet Kft.

2890 Tata, Kakas utca, Wellnet Üzleti Park

Külterület, Hrsz 0149/5

e-mail: info@wni.hu Web: <http://www.wni.hu>

Tel./Fax: 34/382-937

Mobil: 70/450-66-50

Kiadja: Wellnet Kft. Tata,